

证券代码：300289

证券简称：利德曼

北京利德曼生化股份有限公司 业绩网上说明会记录表

编号：2019-

001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他(请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及人员姓名	网络 26 名投资者
时间	2019 年 4 月 30 日 15:00-17:00
地点	网络平台“全景·路演天下” (http://rs.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	总裁张海涛先生 独立董事吴琥先生 副总裁兼董事会秘书张丽华女士 财务负责人王珩先生
投资者关系活动主要内容介绍	关于公司 2018 年度业绩网上说明会具体内容详见 2018 年度业绩网上说明会会议纪要
附件清单(如有)	《北京利德曼生化股份有限公司 2018 年度业绩网上说明会会议纪要》
日期	2019 年 4 月 30 日

北京利德曼生化股份有限公司

2018 年度业绩网上说明会会议纪要

会议地点：网络平台“全景·路演天下”（<http://rs.p5w.net>）

会议时间：2019 年 4 月 30 日 15:00—17:00

参会人员：总裁张海涛先生

独立董事吴琥先生

副总裁兼董事会秘书张丽华女士

财务负责人王珩先生

一、北京利德曼生化股份有限公司 2018 年度业绩说明会总裁张海涛先生会前致辞：

大家好！欢迎参加北京利德曼生化股份有限公司 2018 年度业绩说明会。在此，我代表公司董事会和全体员工向参加本次业绩说明会的各位朋友表示感谢！向关注和支持利德曼发展的广大投资者致以诚挚的谢意！

今天，我们非常高兴能与各位投资人就利德曼的经营管理、未来发展战略以及大家关心的问题进行沟通与交流。希望通过今天的业绩说明会能使广大投资人更好地了解利德曼，同时我们也非常愿意聆听大家对公司发展的宝贵意见和建议。谢谢！

二、参会人员回答了网上投资者的提问，具体内容如下：

问：公司今年有没有新产品和新业务拓展？对城镇一体化带来大发展机遇，公司有没有具体的发展计划？

答：公司今年将继续重点拓展化学发光新产品销售网络，抓住

化学发光产品进口替代的市场机遇，补齐产品线短板，丰富化学发光领域的检测菜单。加大、加快自产全自动化学发光免疫分析仪的装机量和装机速度，助力第三方医学检测中心、民营医院等化学发光产品升级；提高公司诊断仪器在二级及以下医院的使用率，进一步提高公司平均单台产出。

问：公司今年在产品创新和业务发展上有什么具体的举措？

答：公司产品创新依托于公司诊断试剂开发技术平台、诊断仪器开发技术平台、生物化学品开发技术平台，微流控免疫技术平台，继续丰富诊断产品检测项目。公司业务发展举措主要包括：持续投入产品研发，丰富产品线；拓展产品销售网络，加快新产品上市；加强对外合作资本运作，盘活现有资产等。

问：公司在免疫诊断和分子诊断这两大技术上有什么布局？

答：公司免疫诊断布局包括化学发光仪器及配套试剂，化学发光试剂现取得 36 项产品注册证，检测项目涵盖了肿瘤标志物、炎症标志物、性腺激素类、甲状腺功能系列、糖尿病系列、心脏标志物系列、传染病系列以及骨钙代谢系列等，全自动化学发光免疫分析仪 CI2000 已上市；目前，分子诊断试剂研发项目重点包括叶酸利用能力遗传分析试剂等产品。

问：公司化学原料方面业务开展情况怎么样？

答：公司在生物化学原料领域产品包括生物酶、辅酶、抗原、抗体、缓冲剂、酶底物、培养基、染色剂、氨基酸等各种试剂，应用范围涵盖生物科技、临床诊断、药物研发和化工生产等多个方面。公司是国内极少数掌握诊断酶制备技术的诊断试剂生产企业之一。公司子公司阿匹斯拥有生物化学试剂品牌 APIS®，通过借助利德曼

积累的体外诊断行业渠道、各级医疗机构以及科研机构资源，可以服务于体外诊断、生物化学制药、临床诊断与医疗、生命科学、食品检测等专业领域的企业、大学、科研院所。2018年度，公司生物化学原料业务收入为 2,392.00 万元，同比增长 46.21%，占主营业务收入比重 3.72%。

问：目前公司的产品结构是怎样的？

答：公司现有产品主要涵盖生化、免疫、凝血等检测领域的诊断试剂和诊断仪器以及生物化学品等，体外诊断试剂产品包括生化诊断试剂、免疫诊断试剂、凝血类诊断试剂系列产品；诊断仪器产品包括生化分析仪、全自动化学发光免疫分析仪、血凝分析仪以及 POCT 检测系统；生物化学品包括生物酶、辅酶、抗原、抗体、缓冲剂、酶底物、培养基等。2018 年，体外诊断试剂业务实现收入 57,137.39 万元，占主营业务收入比重的 88.76%；诊断仪器收入 4,843.72 万元，占主营业务收入比重 7.52%；生物化学原料业务营业收入为 2,392.00 万元，占主营业务收入比重 3.72%。

问：贵公司在近几年中主要产品结构是否有变化？

答：2018 年，公司体外诊断试剂业务实现收入 57,137.39 万元，占主营业务收入比重的 88.76%；诊断仪器收入 4,843.72 万元，占主营业务收入比重 7.52%；生物化学原料业务营业收入为 2,392.00 万元，占主营业务收入比重 3.72%；产品结构未发生较大变化。

问：公司目前的销售模式和渠道情况是怎样的？

答：公司目前采取“经销与直销相结合、经销为主”的销售模式，经销模式系指公司通过专业的经销商销售到终端用户；直销模式则系指由公司直接销售给各级医院、第三方医学检验中心、体检中

心、疾控中心等。公司现有经销商数量超过 300 家，已建成覆盖全国的营销网络，服务的终端医院数量超过 2,000 家。

问：请介绍一下公司的市场推广方式？

答：公司贯彻以“学术推广+品牌推广”带动整体市场推广，一直致力于促进中国检验医学界的学术交流，积极支持全国检验医学高端活动，通过多层次的学术会议巩固品牌学术形象。2018 年，公司根据客户需求，结合公司资源提供针对特定产品、研究领域的个性化支持，提升临床术形象，积极参加国际临床学会年（IFCC）、美国临床化学学会年（AACC）等国际大会，国内的检验医学暨输血仪器试剂博览会（CACLP）、中国分析测试协会标记免疫专业委员会、2018 中国医师协会检验医师年会暨第十三届全国检验与临床学术会议、2018 年全国临床化学检验室间质量评价总结大会、第二届中国妇儿临床诊断与实验医学大会、第五届全国中西医结合检验医学学术会议、2018 创之声第三届中国实验医学大会，以及第二届长城检验医学会议、2018 海上检验医师论坛等全国各地检验医学会议以及全国各地检验医会议。

问：公司认为明年市场情况如何？主要的下游行业需求仍能保持今年的水平吗？

答：生化检测作为检验科必备项目之一，预计将继续享受人口红利；随着分级诊疗政策的进一步推进，检测终端进一步下沉，基层诊疗需求增加，将继续带动生化市场的增长。随着医保控费、终端收费压力的加大，以及我国正建立主动使用国产医疗设备激励机制，重点推动大型三甲医院应用国产医疗设备，国产化学发光也将进一步扩大进口替代。

问：公司是否对某一大客户依赖？公司是否对某一供应商存在依赖？

答：公司 2018 年度前五大销售客户合计销售金额为 2.01 亿元，占年度销售总额比例为 30.76%，其中第一名占比 13.3%；前五大采购客户合计采购金额为 1.85 亿元，占年度销采购总额比例为 46.65%，其中第一名占比 13.8%。因此，公司未对单一销售客户或采购客户形成依赖。

问：近几年的固定资产，技术改造的投资效果如何，是否达到了预期的目标，不考虑市场因素，简单考虑毛利情况是否合理？

答：公司研发生产基地采用较高的行业标准，已建成目前国内体外诊断试剂行业内规模最大、设备最先进、效率最高的全自动诊断试剂生产流水线，流水线包括四条平行生产线，配制、罐装、包装实现全部自动化，拥有 25 万升体外生化诊断试剂和 1,800 升体外免疫诊断试剂的生产能力。公司拥有 10 万级、局部万级的洁净厂房，项目建设达到新版 GMP 标准。2018 年公司营业收入主要来自于体外诊断试剂，该产品的毛利率在 53%左右。

问：贵公司在念珠菌感染治疗上是否具备一定的技术？

答：我司在研的产品可用于念珠菌的快速检测，可鉴定至种属，对辅助临床快速诊断及治疗用药等具有指导作用。

问：公司的核心市场价值如何体现？

答：公司作为一家在生物化学、体外诊断试剂及诊断仪器等领域拥有核心竞争力的多元化企业，已成为中国体外诊断产品领域不可分割的一部分，是各级医院、科研院所、大学研发中心等机构忠诚可靠的合作伙伴。公司通过全国性的经销商和技术服务网络，能够

更快地满足各地、各级终端客户的需求，提供高品质的诊断产品。公司不断推动中国检验医学产品的创新与体外诊断产品制造技术的进步。

问：请介绍一下公司的行业地位？

答：公司是国内最早从事生化诊断试剂研发、生产及销售的体外诊断产品企业，目前在生化诊断试剂领域产品多样、质量稳定、应用客户广泛，处于具有市场影响力的领先地位，“利德曼”亦是国内临床生化检测的领军品牌之一。化学发光免疫诊断产品是公司近年来重点投入研发和市场推广的项目，化学发光免疫诊断产品具有科技含量高、研发周期长的特点。在中国医学装备协会组织的第三批优秀国产医疗设备产品遴选活动中，公司自产的全自动化学发光免疫分析仪产品综合得分在众多国产品牌中位列三甲，也体现了公司在免疫检测平台上雄厚的研发实力及技术创新力。公司于 2016 年成功入选“北京生物医药产业跨越发展工程（G20 工程）行业领军企业”；2019 年 1 月公司获评“2018 年北京市智能制造标杆企业”称号。

问：贵公司与同行业竞争的主要优势在于什么？

答：公司是国内最早从事生化诊断试剂研发、生产及销售的体外诊断产品企业，目前在生化诊断试剂领域产品多样、质量稳定、应用客户广泛，处于具有市场影响力的领先地位，是国内临床生化检测的领军品牌之一；同时，公司是国内极少数掌握诊断酶制备技术的诊断试剂生产企业之一，也是国内少数能够自主研发、生产全自动化学发光免疫分析仪及配套试剂的生产企业之一；核心竞争力主要体现在：坚持科研创新打造研发技术平台优势、领先的生产工艺

与产品质量优势、全国性的营销和服务网络优势、产品品牌优势等。

问：请问毛利率维持在什么水平比较理想，目前的水平是否还有提升空间？

答：公司将通过自主研发和生产生物化学原料有效降低试剂产品关键原料依赖进口原料的风险和降低试剂产品的原料成本；同时，通过提高生产制造工艺，尽可能保持试剂产品毛利率在合理范围内。

问：提高公司业绩都有哪些具体措施？

答：公司提升业绩的措施包括但不限于：结合市场变化和行业发展趋势，不断丰富体外诊断产品线并尽快实现产业化；加强产品销售管理、加大市场推广力度、深化产品技术服务；通过自主研发、合作等方式发展新技术、新产品，注重内部管理和运营效率，以内生式和外延式发展相结合等方式提升公司业绩。

问：新的控股股东拥有很多资源，是否有考虑更充分的利用上市公司平台呢？有什么样的打算？

答：新控股股东将充分利用自身长期生物医药产业投资的经验，为上市公司业务发展提供更多的资源，积极引导和推动上市公司体外诊断产业与其他投资项目的对接，并根据上市公司发展的需要，为上市公司推荐行业整合和并购的机会。

问：贵司引入战略投资者以后，对未来的发展有什么样的规划？

答：公司未来将以体外诊断领域为核心，兼顾生物医药产业其他

发展机会，重点推进公司核心体外诊断试剂及诊断仪器产品的研发、生产与销售，加快新产品上市进度，巩固自身核心业务。新控股股东也将充分利用自身长期生物医药产业投资的经验，为公司业务发展提供更多的资源，积极引导和推动公司体外诊断产业与其他投资项目的对接，并根据公司发展的需要，为公司推荐行业整合和并购的机会。

问：凯得科技未来是否注入相关创投或科技资产？

答：公司控股股东将充分利用自身长期生物医药产业投资的经验，为上市公司业务发展提供更多的资源，积极引导和推动上市公司体外诊断产业与其他投资项目的对接，并根据上市公司发展的需要，为上市公司推荐行业整合和并购的机会。

问：请问公司未来几年的发展战略是如何规划的？

答：公司未来几年将以 IVD 领域为核心，兼顾生物医药产业其他发展机会，重点推进公司核心 IVD 试剂及诊断仪器产品的研发、生产与销售，加快新产品上市进度，巩固自身核心业务。

问：请问公司 2018 年应收账款怎么样？

答：公司应收账款 2018 年末净额 29,013.64 万元，较年初 28,359.01 万元增长 2.31%，应收账款增长率相较营业收入增加 13.69% 的增长率而言，属正常变化。

问：公司 2018 年末资产总额是多少？同比变动情况？

答：公司 2018 年末资产总额 172,923.80 万元，较年初 175,389.30 万元下降 1.41%。

问：公司的负债比率有多少？

答: 公司 2018 年末资产负债率为 17%左右。

问: 公司 2018 年度是否存在非经营性关联债权债务往来?

答: 公司 2018 年度不存在该种情形。

问: 2018 年度公司与 2017 年度财务报告相比, 公司是否有会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况?

答: 关于公司 2018 年度会计政策变更情况, 可参见公司于 2019 年 4 月 23 日披露的《关于会计政策变更的公告》。

问: 公司 2018 年利润分配方案如何?

答: 鉴于 2018 年度, 公司通过集中竞价方式回购股份支付的总金额为 19,363,673 元 (不含交易费用)。根据《深圳证券交易所上市公司股份回购实施细则》及《公司章程》规定, 公司 2018 年已实施的回购股份金额超过公司 2018 年实现的可供分配利润的 20%。结合公司持续发展考虑, 董事会拟定 2018 年度不派发现金红利, 不送红股, 不以公积金转增股本, 未分配利润结转以后年度。上述利润分配预案尚需公司 2018 年年度股东大会审议。

问: 贵公司在税收方面有没有相关的优惠政策? 具体税率是多少?

答: 目前, 利德曼和子公司德赛系统分别享受企业所得税 15% 税率的税收优惠。

问: 公司 2018 年是否有共同对外投资的关联交易?

答: 作为公司独立董事, 我们未发现公司在 2018 年度存在共同对外投资的关联交易情形。

问：如何确保公司于控股股东之间的独立性？

答：公司与控股股东在业务、人员、资产、机构、财务等方面确保上市公司的独立性。

问：独立董事，您认为公司 2018 年内部控制的情况怎么样？是否严谨？

答：公司 2018 年度已建立了较为完善的内部控制制度体系，并能得到有效执行。

问：公司股份回购情况进展如何，具体回购了多少？

答：截至 2019 年 3 月底，公司通过股票回购专用证券账户以集中竞价方式累计回购公司股份共计 3,253,650 股。

问：请问公司现在的股东人数？

答：公司最新股东人数 16,029 人（截至 2019 年 4 月 19 日）。

问：公司大股东是否有新的减持股份？

答：公司目前未收到大股东新的股份减持计划。如有，公司将督促相关股东及时履行信息披露义务。

问：请简单介绍一下公司高级管理人员的薪酬情况？

答：公司建立了高级管理人员薪酬与公司业绩挂钩的绩效考核与激励约束机制，实行基本年薪和年终绩效考核相结合的薪酬制度。公司每年会制定年度高级管理人员薪酬方案，基本年薪按月发放，绩效年薪由董事会薪酬与考核委员会根据公司年度经营指标完成情况以及高级管理人员的工作业绩、工作能力及态度等因素进行综合评估后确定并发放。

问：近几年贵司主要获得过哪些认证和荣誉？其产生了什么影响？

答：利德曼近几年来获得的荣誉主要包括：公司于 2016 年成功入选“北京生物医药产业跨越发展工程（G20 工程）行业领军企业”，2018 年底，公司顺利通过中国合格评定国家认可委员会（CNAS）认可，获得 CNAS 参考实验室 ISO17025 和 ISO15195 认可证书，认可范围包括 ALT、AST、GGT、ALP、AMY、CK、LDH 七个酶学参考测量程序，这标志着公司参考实验室具备了国际认可的参考测量能力，可实现国际范围内参考测量结果互认，促进国际合作交流，有助于提升公司产品的公信力及品牌的影响力，公司于 2019 年 1 月获评“2018 年北京市智能制造标杆企业”称号。

问：2018 年年度股东大会什么时候开，地点在哪里？

答：公司 2018 年年度股东大会定于 2019 年 5 月 15 日上午 10 点在北京市北京经济技术开发区兴海路 5 号公司二层会议室召开。

问：15 年定增的股票是否已解禁？什么时候解禁？

答：2015 年定增股票已于 2018 年 8 月 6 日解除限售。